



Technischer Verkaufsberater (m/w/d) im Aussendienst - 100%

Ihre Aufgaben

- Aktiver Verkauf unseres gesamten Produktportfolios.
- Professionelle Betreuung unserer Kundschaft.
- Erkennen von weiterem Markteroberungspotential / Neukundenakquisition.
- Verkaufsgebiet: Nach Absprache - Region Basel, Baselland, Bern-Thun, optional. franz. Schweiz.
- 4 Tage / Woche im Aussendienst & 1 Tag / Woche im Büro in Zünzgen.

Ihre Perspektive

- Familiär geführtes KMU mit flachen Hierarchien.
- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen, kollegialen Team.
- Eine spannende Mischung aus Teamarbeit und selbständigem Arbeiten.
- Ein erstklassiges Produktportfolio.
- Firmenwagen.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (z.B. Mechaniker, Techniker, o.Ä.).
- Branchenkenntnisse im Bereich Hydraulik und-/oder Pneumatik (zwingend erforderlich).
- Mehrjährige Arbeitserfahrung im technischen Verkauf.
- Sie sind service- und kundenorientiert.
- Sie überzeugen mit Ihrer selbständigen und strukturierten Arbeitsweise.
- Deutsch in Wort und Schrift ist für Sie kein Problem.
- Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Über uns

Als Grosshändler für Hydraulikschläuche, Armaturen- und Verbindungstechnik wie auch Pneumatik sind wir auf dem Schweizer Markt seit 1946 präsent.

Wir bieten passgenaue Branchenlösungen für die führenden Schweizer Industrieunternehmen und KMUs.

Ihre Chance - Bewerben Sie sich jetzt:

SUTTER Hydraulik & Pneumatik AG
Frau Sutter
Hauptstrasse 7, 4455 Zünzgen

Tel.: 061 836 90 88
jobs@sutter-hydraulik.com
www.sutter-hydraulik.com